

Rzeszów, 2 grudnia 2011r.

**CROSSWORDS FACTORY Sp. z o.o.**  
**ul. Obrońców Poczty Gdańskiej 4/35**  
**35-500 Rzeszów**

## ZAPROSZENIE DO SKŁADANIA OFERT

W związku z realizacją projektu pn. „Plan rozwoju eksportu szansą na rozpoczęcie sprzedaży towarów na rynkach zagranicznych” w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, Działanie 6.1. *Paszport do eksportu*, zwracamy się do Państwa z prośbą o przedstawienie oferty na realizację usługi doradczej dotyczącej opracowania **Planu rozwoju eksportu**.

### I. PRZEDMIOT ZAMÓWIENIA

Przedmiotem zamówienia jest **usługa doradcza** dotycząca opracowania *Planu rozwoju eksportu*.

Koncepcja projektu zakłada rozpoczęcie działalności eksportowej firmy CROSSWORDS FACTORY Sp. z o.o. na rynkach zagranicznych (Wielka Brytania, Niemcy, Austria, Włochy, Portugalia, USA, Kanada, Brazylia, Meksyk, Australia, RPA, Ukraina) w oparciu o przygotowany Plan rozwoju eksportu. Usługa doradcza ma na celu:

- analizę bieżącej sytuacji oraz pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa, a także prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy poprzez eksport,
- rekomendacje rynków docelowych działalności eksportowej,
- przeprowadzenie badania wybranych rynków docelowych,
- analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu na każdym z planowanych rynków docelowych,
- identyfikację celów i strategii eksportowej,
- rekomendacje rozwoju działalności eksportowej,
- wskazanie i uzasadnienie działań proeksportowych do realizacji,
- oszacowanie wysokości kosztów niezbędnych do sfinansowania działań niezbędnych do zrealizowania strategii eksportowej,
- przygotowanie harmonogramu wdrażania strategii eksportowej.

W wyniku realizacji usługi doradczej powinien zostać opracowany **produkt doradczy** w postaci dokumentu pn. „**Plan rozwoju eksportu**”, zawierający, co najmniej:

- 1) informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
- 2) opracowania dotyczące analizy pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów przedsiębiorcy;
- 3) opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej;
- 4) opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych;
- 5) opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport;
- 6) analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu na każdym z planowanych rynków docelowych;
- 7) opis celów i strategii eksportowej;
- 8) rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
- 9) wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę spośród kwalifikujących się do objęcia wsparciem;
- 10) szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii;
- 11) wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Produkt doradczy przekazany zostanie Zamawiającemu w 2 egzemplarzach oraz w wersji elektronicznej.

Usługa doradcza zostanie wykonana do dnia **20 lutego 2012 r.**

## **II. SPOSÓB PRZYGOTOWANIA I DOSTARCZENIA OFERTY**

Oferta na realizację usługi doradczej powinna zostać przygotowana na **Formularzu ofertowym** stanowiącym załącznik do „Zaproszenia do składania ofert”.

Oferta powinna być opatrzona pieczętką firmową oraz podpisana przez osoby upoważnione.

### **Ofertę w formie pisemnej należy złożyć:**

- osobiście za potwierdzeniem wpływu w siedzibie firmy CROSSWORDS FACTORY Sp. z o.o.  
ul. Obrońców Poczty Gdańskiej 4/35, 35-500 Rzeszów lub
- przesłać faxem na nr 17 855 48 11 lub
- drogą mailową na adres [lukasz@dziarnowski.eu](mailto:lukasz@dziarnowski.eu) lub
- przesłać drogą pocztową/ kurierską na adres:

CROSSWORDS FACTORY Sp. z o.o.  
ul. Obrońców Poczty Gdańskiej 4/35  
35-500 Rzeszów  
z dopiskiem „Oferta – PO IG”.

### **III. TERMIN SKŁADANIA OFERT**

Termin składania ofert upływa w dniu **16 grudnia 2011r.**

### **IV. KRYTERIA WYBORU OFERT**

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria: cena – 100%.

### **V. PYTANIA DOTYCZĄCE POSTĘPOWANIA OFERTOWEGO**

W przypadku pytań dotyczących postępowania ofertowego należy kontaktować się z P. Łukaszem Dziarnowskim, tel. 500-137-237.

Zapraszamy do złożenia oferty.

Łukasz Dziarnowski